



SCHEDA BREVETTO
Elementi conoscitivi necessari per l'analisi sintetica del brevetto

Il sottoscritto

Cognome _____	Nome _____
Nato a _____ il _____	Residente a _____

in qualità di titolare/legale rappresentante di:

Denominazione o ragione sociale		N.ro REA	
Codice fiscale		Partita IVA.	
Indirizzo della sede/ unità locale operativa			
Via	cap	Città	Prov

BREVETTO PER INVENZIONE (titolo)		
BREVETTO PER MOD. UTILITÀ (titolo)		
DEPOSITATO IL		
- N° domanda		
- N° brevetto		
- RAPPORTO DI RICERCA		
- ESTENSIONE EUROPEA (domanda)	si	no
- ESTENSIONE EUROPEA (ottenuta)	si	no
- ESTENSIONE INTERNAZIONALE(domanda)	si	no
- ESTENSIONE INTERNAZIONALE(ottenuta)	si	no
- RICERCA DI ANTERIORITA'	si	no
- STUDIO Proprietà Intellettuale	(denominazione)	

La sequenza di domande serve esclusivamente per determinare la fattibilità dell'intervento, per capire l'ambito in cui si inserisce l'invenzione e per valutare le competenze professionali necessarie per il raggiungimento dei risultati attesi.

- 1) Motivazioni del deposito della domanda o dell'acquisto diretto o in forma di sfruttamento commerciale (licensing) del brevetto. Come è nata l'idea? Nasce da un'esigenza personale, da un'attenta osservazione di una qualsivoglia situazione o da un fatto accaduto?



- 2) Descrizione sintetica del prodotto/servizio (com'è fatto?)
- 3) Bisogni soddisfatti (a cosa serve?)
- 4) Ambiti di utilizzo (chi lo usa? dove? perché?)
- 5) Presenza di prodotti/servizi che rispondono alle stesse esigenze (finora come è stato risolto il problema? da chi?)
- 6) Caratteristiche specifiche del prodotto/servizio (quali sono i benefici aggiuntivi o migliorativi?)
- 7) Opportunità presenti sul mercato (c'è qualche elemento – sociale, legislativo, economico - che potrebbe trainare il prodotto?)
- 8) Limiti alla diffusione del prodotto/servizio (c'è qualche fattore/limitazione che potrebbe ostacolare lo sviluppo tecnico o commerciale del prodotto)
- 9) Obiettivi dell'inventore (cosa ci si aspetta dallo sviluppo del prodotto?)
- 10) Soluzioni preferite (come intende sfruttare le potenzialità del brevetto?)

Alternative	In ordine di preferenza (1 = preferita)
Cedere il brevetto in licenza d'uso in cambio di royalties	
Cedere la titolarità del brevetto (a grandi partner)	
Avviare un'attività imprenditoriale autonoma	
Gestire l'attività produttiva e ricercare distributori	
Ricercare un produttore e curare direttamente la distribuzione	
Ricercare un partner per sviluppare un prototipo ed industrializzare il prodotto	
Altro ()	

- 11) Competenze disponibili (produttive, commerciali, contatti e conoscenze personali utili)

- 12) Azioni svolte:

a. Indagine di mercato professionale

si	no
----	----

b. Presentazioni ad aziende, test, pubblicazioni, sito web, ...

si	no
----	----

c. Se sì, cosa:



Materiali disponibili

E' disponibile:	Sì/NO/non necessarie
Documentazione brevettuale	
Progetti	
Prototipo virtuale 3D	
Prototipo fisico	
Prodotto industrializzato	
Certificazioni	
Omologazioni	
Fotografie	
Video	
Altra documentazione	

PRIVACY

Autorizzo il trattamento dei dati personali forniti dal sottoscritto, ai sensi del DLG. N.196 del 2003 nei limiti delle finalità contenute nel presente documento.

FIRMA
